



NÅR MANGE: Fronter vil benyttes av minimum halvparten av Londons én million skoleelever.

Erobrer Londonsk

For ni år siden investerte Fronter-gründerne 50.000 kroner i selskapet. I går signerte de en treårsavtale verdt mellom 120 og 170 millioner kroner.

Av Erlend Wessel Carlsen
erlend.carlsen@finansavisen.no

Det norske IT-selskapet Fronter har inngått en kontrakt med London Grid for Learning (LGfL) om levering av sin e-læringsplattform til samtlige skoler i hele London.

Avtalen innebærer at 2584 skoler, 65.000 lærere og over en million elever vil få muligheten til å benytte tjenesten til det norske IT-selskapet.

— **Avtalen har en verdi på mellom 10 og 20 millioner**

pund avhengig av hvor mange skoler som vil benytte seg av tjenesten, sier representant for LGfL, Brian Durrant.

Fronter-sjef Roger Larsen regner med at rundt halvparten av skolene vil kjøpe hans tjenester, men at selskapet har kapasitet til rundt to tredjedeler.

— I ledertrøya

Larsen har tidligere uttalt til Finansavisen at han håpet på å bli blant de tre største av ti

aktører på det britiske e-læringsmarkedet. Ved å innkassere den første, største og viktigste kontrakten ligger de meget godt an.

— **Jeg vil ikke innkassere noen pallplassering ennå, men vi er nok ikledd ledertrøya, sier Larsen.**

Nå håper og tror Larsen at avtalen med londonskolene vil gi gode synergieffekter når andre britiske kommuner skal velge aktør.

— **Vi offentliggjør flere**

- Ingen børsplaner
- Har normal lønn
- Tar ikke ut utbytte

avtaler i løpet av tiden fremover, og regner med at denne avtalen vil gi oss enda flere, sier Larsen.

Gigantkontrakt

Kontrakten varer i tre år, med opsjon på ytterligere to år. Men Brian Durrant tror ikke de vil bytte aktør etter fem år, og hintet om ytterligere år med samarbeid:

— Det er ikke bare en leveringsavtale, men en slags infrastruktur på lik linje med å



KANONVEKST: Avtalen gir Fronter 3000 ganger mer enn hva Fronter-gründerne Roger Larsen (bildet) og Bjarne Hadland investerte ved oppstart. (Arkivfoto: Finansavisen)

bygge en vei, illustrerer briten, som mener Fronters løsning forandrer alle elevers hverdag.

Kontrakten gir Fronter rundt 50 millioner kroner i årlige salgsinntekter. Det er mer enn Fronter hadde i totalt i fjor, da selskapet omsatte for 43,6 millioner kroner. Skulle avtalen være i fem år med maksimal uttelling for Fronter, vil selskapet kunne håve inn nesten 300 millioner kroner.

— **Jeg er en enkel sjel, som knapt teller til tusen, dette er voldsomme summer, sier Larsen.**

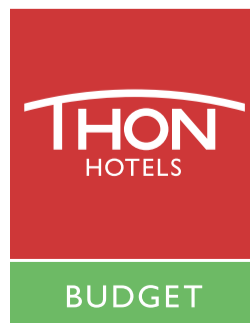
Fronter-sjefen er ikke opp-tatt av å tjene mest mulig penger men om å ha det gøy på jobb og gjøre noe for teknologien i skolen:

— **Vi har normal lønn, tar**

Smart og enkelt
595,-

Enkeltrom ekskl. frokost

Thon Budget finnes i Oslo, Bergen, Trondheim, Tromsø og Gardermoen.



tlf: 23 08 02 00
www.thonhotels.no



(Foto: Dreamstime)

oler

Slik gikk det til:

- Regjeringen i Storbritannia bestemte at samtlige skoler skulle ha en e-læringsplattform innen 2010.
- 119 selskap la inn anbud, 10 ble plukket ut.
- Norske Fronter, ett amerikansk og åtte britiske var de utvalgte.
- Fronter fikk den første kontrakten, i London, hos 33 av 150 kommuner i England.
- Innen 2010 skal de resterende 117 kommunene, alene eller sammen, velge sin leverandør blant de ti godkjente tilbyderne.

ikke ut utbytte og har heller ingen planer om børsnotering, vi tenker ikke sånn, presiserer han.

Lave kostnader

Avtalen gjør at Fronter blir nødt til å utvide staben. I første omgang er det snakk om en økning på en tredel av staben på 40 ansatte. Bortsett fra det er kostnadsøkningene nesten ikke til stede:

— Vi har allerede programvaren, og vil bruke litt på opplæring, support og utvikling i England gjennom vårt datterselskap Fronter UK, men det er snakk om en god inntjening på prosjektet.

Det betyr at Frontergründerne Larsen og Bjarne Hadland, som nå eier rundt to tredeler av selskapet, sitter på en gullgrube når ytterligere avtaler ruller inn.

Departementale skylapper

Leserbrev

Finansdepartementet er flinke til mye. Men ikke til alt.

I et brev til Stortinget skriver Finansdepartementet at hver skattekrone inndratt gir et samfunnsøkonomisk tap på 20 prosent. Dette er selvfølgelig bare riktig om man legger til grunn de teoretiske forutsetningene om at bare privat sektor skaper verdier, og offentlig sektor bare er en utgiftspost.

I virkeligheten er bildet mye mer nyansert. Norge har hatt blant de mest raskest voksende økonomier målt i produktivitet de siste årene, selv med et statsbudsjett på rundt halv-

parten av BNP. Ifølge teorien er dette ikke mulig - virkeligheten er noe annerledes. Forfatteren Peter Lindert viser i boken Growing Public med tall fra virkeligheten at teorien er feil; land med høy produktivtetsvekst har også en stor andel offentlig sektor.

Det er to årsaker til at teorien er feil. For det første at én offentlig aktør i mange tilfeller rett og slett er smart; at én aktør fokuserer på å gjøre en god jobb er mer effektivt enn en rekke konkurrerende og ukoordinerte småaktører med identisk produkt som bruker mer energi på aggressiv markedsføring enn å utvikle gode varer og tjenester.

For det andre er offentlig sektor også innovativ, og dermed effektiv. Evnen til å ta i

bruk ny teknologi er viktig. Skatteetaten i Norge er et godt eksempel, som er blant de i verden som er lengst fremme med

elektronisk selvangivelse. En teknologisk kapabel offentlig sektor bidrar både i seg selv og gjennom påvirkning av andre til økonomisk utvikling.

Offentlig sektor i Norge er selvsagt ikke perfekt. Men det er ikke privat sektor heller. Om man ønsker å beregne effektivitetsforholdet mellom dem må ta utgangspunkt i ferske og reelle effektivitetsmålinger, og hvertfall ikke legge til grunn noen virkelighetsfjerne forutsetninger fra en støvete økonomisk teori fra 1800-tallet.

Thor Egil Braadland
Samfunnsgeograf

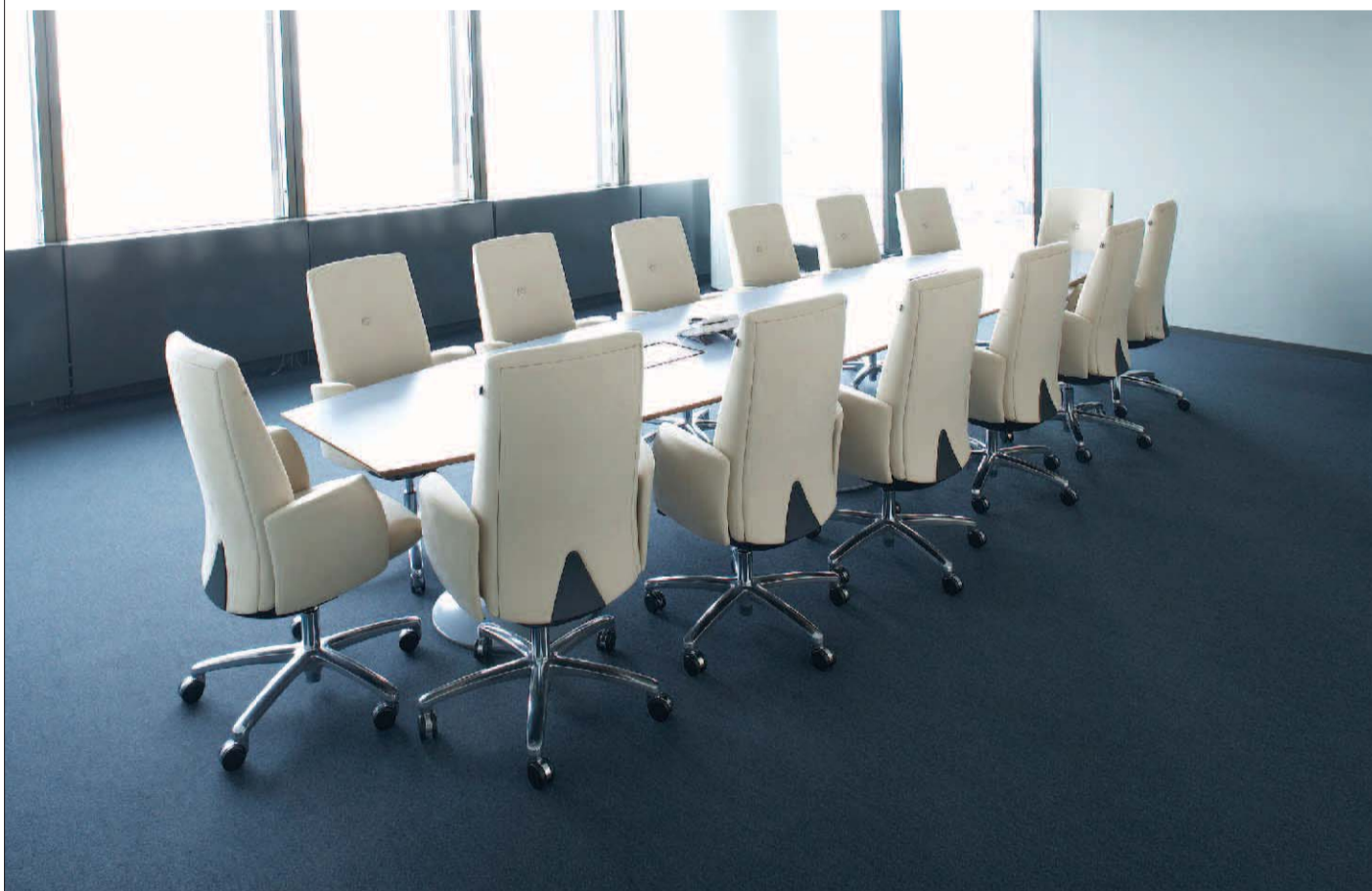
Parkeringsvakter på hugget

Utrykningstiden for de ansatte i City Park, som hersker på parkeringsplassene i Asker, er på ett minutt og 22 sekunder på enkelte parkeringsplasser, skriver Asker og Bærrums Budstikke, som selv har opplevd å bli hurtigekspedert av driftige parkeringsvakter.

Behandlingen har satt sinnene hos Oslo-forstadens borgere i kok, som mener at gebyrene på 700 kroner er i stiveste laget, skriver avisen videre.

(FA)

Savo XO Conference



Design: Jurek Buchacz

«Savo XO Conference er den første stolen på det norske markedet som kombinerer kontorstolens kvaliteter med konferansestolens mer eksklusive formuttrykk. Den har en design som er klassisk, eksklusiv og litt maskulin og bringer økt komfort inn i møterommet. Enkle og rene linjer gjør at man gjerne kan sette mange stoler sammen rundt et bord».

Juryens begrunnelse

Merket for God Design
En utmerkelse fra Norsk Designråd

Savo as
telefon: +47 22 91 67 00
e-mail: savo@savo.no
www.savo.no

SAVO®

FOR TIMEAVTALE KONTAKT: **Oslo:** Pitney Bowes Norge, Kontorrama, Hall Torgersen, Norske Kontormøbler, Isku Interiør, Rom for Flere, EFG HOV+DOKKA, Lindbak Kontor. **Akershus:** Scandinavisk Interiør. **Østfold:** Sørliie Prosjektinnredninger, Kontor & Interiør, KM Kontormiljø, Kontor & Miljø. **Vestfold:** Rom for Flere Interiør, EFG HOV+DOKKA, Inventum Re Kopi & Print. **Hedmark:** Pitney Bowes Norge, Kontorleverandøren Hamar, EFG HOV+DOKKA, Inventum Øst. **Oppland:** Pitney Bowes Norge, Kontorleverandøren Lillehammer, EFG HOV+DOKKA, Inventum Øst. **Buskerud:** Inform, Kontorland, Ring Interiør, Askland Bedriftssystemer, EFG HOV+DOKKA. **Telemark:** Erik Tanche Nilssen, Miljø Innredning, Lidv. Arvesen, EFG HOV+DOKKA. **Vest-Agder:** Inventum Kontorbørsen, Østereng & Benestad, EFG HOV+DOKKA. **Aust-Agder:** Østereng & Benestad. **Rogaland:** Ergonomi-konsulentent Karsten Ellingsen, Tre og Stål, Interiørforum Haugesund, Karsten M., EFG HOV+DOKKA, Magnar Eikeland, Sterling. **Hordaland:** Bergen Kontorsenter, Rom for Design, EFG HOV+DOKKA, Pitney Bowes Norge, Inventum Beko. **Sogn & Fjordane:** Sogn Kontorsenter, Hellevang Kontorsenter. **Møre og Romsdal:** KontorSpesialisten, Haugen Kontorforum, Sunde Interiør, Einar Engvig, EFG HOV+DOKKA. **Sør-Trøndelag:** Lundgreen's, Interia, EFG HOV+DOKKA. **Nord-Trøndelag:** Kontordesign. **Nordland:** Inventum Bodø Kontorsenter, Inventum Kontor-Forum, Inventum RTD, O. Antonsen, Inventum Vesterålen, Inventum Narvik, Flatøy Møbler. **Troms:** Inventum Tromsø, Inventum Copysafe. **Finnmark:** Finnmark Kontorservice.